

## ALTRE ESPERIENZE DI IBPARTNERS

### AREA: FINANZIAMENTI PER L'INTERNAZIONALIZZAZIONE

- Definizione del business plan e acquisizione di un finanziamento per un investimento produttivo in Bosna di circa € 1 milione, per società leader italiana nel settore dei prodotti chimici per automobili (antigelo, ecc.)
- Definizione del business plan e acquisizione di un finanziamento agevolato per un investimento produttivo in Argentina, di circa € 1,5 milioni, da parte di un importante produttore di carne bovina ed equina lombardo.
- Acquisizione di un finanziamento agevolato per il supporto dello sviluppo del business di una azienda emiliano-romagnola del settore arredamento – edilizia in Arabia Saudita. Il finanziamento è a tasso agevolato fisso, con durata di 7 anni (di cui 2 di preammortamento).
- Acquisizione di un finanziamento agevolato per un progetto di sviluppo commerciale negli Stati Uniti da parte di un'azienda veneta di medie dimensioni del settore meccanico, in particolare specializzata nella produzione di impianti nel settore delle materie plastiche. Il progetto prevede la realizzazione di una sede commerciale, l'acquisizione di personale commerciale in loco e lo sviluppo di varie iniziative promozionali, tra cui la partecipazione a diverse fiere.
- Acquisizione di risorse finanziarie (circa 20 milioni di Euro) per la realizzazione di un importante impianto per la gestione dei rifiuti in Albania, con la predisposizione del business plan del progetto e la sua presentazione a soggetti finanziatori italiani (Simest, fondi, società di investimento di un primario Gruppo italiano) e esteri (BEI, Bers, World Bank, Gruppi bancari in U.S.A.), e la partecipazione ad un finanziamento comunitario (Programma interreg – IPA: Italia-Albania – Montenegro).
- Predisposizione di domande di finanziamento, comprensive di business plan dei progetti, per una società veneta operante nella realizzazione di grandi oleodotti, per suoi importanti progetti in Messico e in Perù (ciascuno del valore di alcune decine di milioni di euro).
- Acquisizione di risorse finanziarie per un progetto di investimento produttivo in Marocco per la realizzazione di una miniera a cielo aperto di materiali ferrosi per due medie aziende Venete, e impostazione del business plan.
- Acquisizione di risorse finanziarie (Simest) e predisposizione del relativo business plan per la partecipazione ad un progetto di insediamento industriale negli Stati Uniti di una società leader nel settore dei mobili refrigerati per bar e gelaterie per la produzione e la commercializzazione dei propri prodotti negli Stati Uniti, in Canada e in Messico.
- Acquisizione di un finanziamento da parte di un'istituzione finanziaria internazionale (CDE) per il supporto delle attività di una media azienda nella Repubblica Democratica del Congo, nel settore forestale. Il finanziamento prevede un contributo a fondo perduto del 50% per varie attività di sviluppo dei siti produttivi forestali.

- Acquisizione di un finanziamento regionale per un progetto di sviluppo commerciale di un gruppo di aziende emiliano-romagnole del settore arredamento in Russia e in Medio oriente. Il finanziamento prevede un contributo del 50% a fondo perduto delle spese di progetto.

#### **AREA: SVILUPPO BUSINESS INTERNAZIONALE**

- Progetto di sviluppo commerciale per un gruppo di tre aziende del settore agroalimentare per il loro sviluppo in alcuni mercati internazionali. Sono stati selezionati 4 mercati target (Polonia, Svezia, Gran Bretagna ed Emirati Arabi) per i quali sono state sviluppate diverse attività: analisi di mercato, accompagnamento per la partecipazione a fiere internazionali, sviluppo di alcune azioni di web-marketing, organizzazione di incontri B2B con importanti operatori locali, follow-up sulle prime trattative commerciali avviate.
- Per un piccolo produttore di gelati laziale, progetto di sviluppo del mercato degli Emirati Arabi Uniti, con analisi di mercato, identificazione di possibili target e organizzazione di incontri b2b con distributori locali.  
Acquisizione di un finanziamento agevolato regionale a supporto del progetto (anno 2020)
  - Progetto di sviluppo nei mercati della Russia e del Medio Oriente (Emirati e Arabia Saudita) per un gruppo di aziende italiane del settore arredamento (produzione di scale per interni ed esterni di abitazioni e grandi strutture). Tale intervento ha comportato:
    - la selezione dei più opportuni intermediari;
    - l'organizzazione di incontri e l'assistenza all'avvio delle trattative, finalizzate all'acquisizione di ordini di acquisto e allo sviluppo di un rapporto stabile di esportazione in collaborazione con partners locali;
    - l'organizzazione e il coordinamento del gruppo delle imprese, anche con la realizzazione di materiale promozionale comune (sito internet, brochures cartacee), sotto un unico nuovo marchio;
    - l'organizzazione della partecipazione del gruppo di imprese ad una importante manifestazione fieristica internazionale.
  - Analisi di mercato sul Brasile al fine di verificarne le caratteristiche del mercato delle cucine industriali, le caratteristiche della concorrenza locale ed internazionale al fine di definire le modalità di ingresso su tale mercato.
  - Supporto per lo sviluppo del mercato turco per una azienda del settore edilizio (produttore di bagni e altri manufatti prefabbricati) che vuole sviluppare la sua attività in questo Paese. Il progetto ha comportato:
    - la ricerca di un adeguato partner locale;
    - l'accompagnamento alla realizzazione di una struttura commerciale e operativa in loco;
    - l'assunzione e addestramento di un responsabile commerciale;
    - con la formalizzazione, già durante il progetto, di un importante contratto di vendita con la amministrazione di una delle principali città turche.
  - Analisi di mercato e studio di fattibilità del settore dei prodotti per la cura dei capelli per lo sviluppo del progetto di un'azienda italiana per la creazione di un'unità operativa in Brasile per la distribuzione di prodotti cosmetici.

- Progetto di sviluppo del mercato saudita per una media azienda del settore cucine industriali con:
  - selezione di un partner locale e realizzazione di un soggetto giuridico locale che permettesse l'operatività commerciale diretta dell'azienda italiana;
  - organizzazione e avvio di una show-room in loco e di un programma di sviluppo dell'attività commerciale.
  
- Progetto per una piccola impresa romagnola operante nel settore agroalimentare (gelati) per lo sviluppo dei mercati del Nord Europa (essenzialmente Germania, Francia e Paesi Scandinavi). Il progetto ha comportato:
  - la ristrutturazione del sito internet aziendale, realizzato in quattro lingue e migliorato sotto l'aspetto della comunicazione e della completezza delle informazioni;
  - la definizione di una strategia di sviluppo commerciale e di marketing;
  - la ricerca e acquisizione di contatti commerciali, principalmente buyers, distributori, catene di negozi e supermercati di medie dimensioni;
  - gestione e sviluppo dei contatti e acquisizione dei primi ordini.
  
- Supporto ad una media azienda emiliano – romagnola operante nel settore delle energie alternative per il mercato del Marocco. Il progetto è stato strutturato nelle seguenti attività:
  - assistenza di carattere societario e fiscale;
  - assistenza commerciale, con l'analisi del mercato locale per il settore di interesse e lo sviluppo di adeguate relazioni con i più importanti soggetti pubblici e privati;
  - supporto per la definizione di una struttura operativa locale per gli aspetti organizzativi, del personale e giuridici;
  - acquisizione di un finanziamento agevolato a supporto del progetto.
  
- Supporto nello sviluppo dei mercati degli Emirati Arabi e dell'Arabia Saudita per aziende italiane del settore arredamento - edilizia, con l'organizzazione di incontri di affari con operatori locali, l'assistenza all'avvio delle trattative e, quando richiesto, il supporto per le prime operazioni di esportazione.

#### **AREA: GESTIONE OPERAZIONI IMPORT - EXPORT**

- Consulenza in affiancamento al personale amministrativo e finanziario dell'azienda all'interno di un progetto di sviluppo internazionale in azienda produttrice di impianti per l'imballaggio. In particolare:
  - coordinamento nella gestione dei documenti di esportazione, interfacciandosi con Dogana e spedizionieri,
  - gestione degli strumenti finanziari del credito rapportandosi con le Banche.
  
- Consulenza in affiancamento ai responsabili amministrativi, finanziari e logistici di un'azienda leader nella produzione di coperture metalliche per l'edilizia per la gestione efficace della consegna e dei pagamenti di forniture di pannelli in alluminio per rivestimento esterno di edifici in Qatar, Dubai e Arabia Saudita.
  
- Assistenza tecnico professionale nella trattativa commerciale di grosse forniture in Russia e Bielorussia nel settore delle macchine per l'aspirazione polveri predisponendo le relative condizioni di vendita e coordinando gli strumenti di pagamento.

- Check up gestionale sulle procedure dell'ufficio estero di un'azienda del settore alimentare produttrice di componenti per la lavorazione dei salumi.
- Coordinamento ed organizzazione dell'attività di esportazione di calzature in pelle verso gli Stati Uniti con particolare attenzione a
  - l'impostazione delle prassi amministrative relative alle problematiche doganali, fiscali e logistiche
  - la gestione degli strumenti di pagamento e della negoziazione dei relativi crediti documentari.
- Consulenza in affiancamento per la gestione delle esportazioni di cucine industriali in Europa, Russia e Paesi Arabi, supportando l'ufficio estero nella preparazione documentale delle operazioni di vendita e spedizione.
- Assistenza tecnico-commerciale a supporto all'ufficio estero di un'azienda nel settore delle porte blindate per lo sviluppo delle vendite in Europa e nei Paesi del Nord Africa, contattando i distributori e offrendo il proprio supporto di back office in lingua inglese per gestire le problematiche derivanti dalla vendita.
- Consulenza gestionale ad azienda produttrice di prodotti cosmetici per parrucchieri. In particolare per lo sviluppo delle seguenti attività:
  - coordinamento dell'attività di esportazione di prodotti cosmetici verso paesi comunitari ed extracomunitari;
  - gestione delle prassi amministrative, doganali e di certificazione dei prodotti cosmetici per l'esportazione in Russia ed in Ucraina.
- Programma di consulenza ed affiancamento interno per la crescita del personale amministrativo in fase di sviluppo internazionale dell'impresa. Tale affiancamento prevede la crescita del personale amministrativo e finanziario per gestire in modo più efficace il rischio di mancato pagamento sui mercati internazionali in una fase di sviluppo dell'azienda su tali mercati.
- Consulenza in affiancamento ad azienda operante nel settore dell'imballaggio nel settore ortofrutticolo. Le attività di consulenza si sono focalizzate sulle seguenti tematiche:
  - definizione ed applicazione delle norme in materia di origine delle merci;
  - gestione delle normative doganali ed applicazione nelle procedure interne dell'azienda.
- Check-up gestionale in azienda attiva nel settore del contracting per l'arredamento di alberghi e grosse strutture turistiche. In particolare si sono svolte le seguenti attività:
  - verifica delle pratiche gestionali delle vendite all'estero individuando i punti critici e strutturando la distribuzione commerciale in modo più efficace.
  - ridefinizione dei contratti commerciali nel loro contenuto e nella loro struttura formale.
- Consulenza aziendale per un primario gruppo industriale italiano attivo nel settore dei trasporti, per la gestione delle lettere di credito e delle garanzie internazionali dei crediti derivanti da forniture di materiale ferroviario in Europa, Africa, Medio Oriente, Asia ed Area del Pacifico.